Mission Partenariale Internationale

OIL & GAS & ENVIRONNEMENT OFFSHORE

BRESIL – Rio de Janeiro – Porto Alegre

Du 26 au 30 octobre 2015

➔ VOUS ÊTES...

- **Adhérent d'un Pôle de Compétitivité.**
- **Actif et innovant dans les secteurs l'off-shore et l'Environnement.**

➔ VOUS VOULEZ...

- **Identifier et approcher les écosystèmes de ces secteurs ;**
- **Rencontrer les acteurs de l'innovation et de la R&D de votre secteur ;**
- **Nouer et développer des partenariats technologiques et industriels au Brésil.**

En partenariat avec :

PÔLE MER
SEA INNOVATION CLUSTER

DGE DIRECTION GÉNÉRALE DES ENTREPRISES

France

BUSINESSFRANCE

Les Missions Partenariales Internationales

- Elles sont proposées par la DGE (Direction Générale des Entreprises) en liaison avec Business France et ses bureaux à l'étranger.
- Elles sont menées en coopération avec Bpifrance et l'INPI (Institut National de la Propriété Industrielle) et les services scientifiques des Ambassades de France à l'étranger.
- Elles sont réservées aux Pôles de Compétitivité et à leurs membres.

Participez à une mission itinérante exceptionnelle Rio de Janeiro – Porto Alegre et vous béneficierez :

- **D'un programme de rendez-vous individuels correspondant aux cibles définies,** avec des partenaires technologiques et porteurs de projets potentiels à Rio de Janeiro et à Porto Alegre (entreprises, laboratoires, centres de recherche, institutionnels…)

- **D'un programme de visites et d'échanges** lors du salon **OTC BRASIL 2015 qui se tiendra à Rio de Janeiro**.

- **De la prise en charge de vos déplacements** internationaux et locaux, **l'hébergement sur place** et **de l'accompagnement** par Business France

- **D'un suivi de contacts post-mission pour les 5 premières PME/ETI inscrites :** approche des contacts locaux par les bureaux Business France (contact téléphonique, mail ou face to face) dans l'objectif de qualifier et mesurer le niveau d'intérêt pour un partenariat technologique en suivi du premier contact obtenu lors de la mission (délai : 3 mois).

Les points forts des marchés

Au Brésil, le développement à grande vitesse des projets pétroliers et gaziers en mer ont fait naître de nouveaux défis environnementaux, faisant l'objet d'obligations réglementaires : études d'impact des activités pétrolières offshore sur l'environnement, plans d'urgence de lutte contre la pollution, surveillance de l'environnement marin côtier… Ces préoccupations génèrent des opportunités d'affaires dans l'ensemble de la chaîne de valeur du secteur O&G, offrant de belles perspectives à l'offre française.

Rio de Janeiro (RJ)

Projets porteurs locaux : Opérations pétrolières de PETROBRAS, STATOIL, SHELL et BG-Group
Vocation régionale Oil & Gas :

- E&P
- Equipements et Services Subsea
- Equipements On shore et Offshore
- Services Complémentaires
- Construction Navale
- Logistique
- Formation Spécialisée

Potentiels projets porteurs à développer avec les Pôles de Compétitivité :

- Cluster Subsea de Rio et Coopération Pôles Mer – Volet Oil & Gas
- ONIP : Programme PLATEC – Volet Oil &Gas
- INPH – projet-pilote Ports du Futur ; projet-pilote d'évaluation du potentiel énergétique des vagues.

Porto Alegre (RS)

Projets porteurs locaux : Construction et intégration de plateformes pétrolières, bateaux de service offshore
Vocation régionale :

- Ingénierie et construction navale
- Conception de logiciels sur mesure, spécifique au domaine maritime et à la Défense
- Automation et intégration d'infrastructures mécaniques et électriques
- Infrastructures portuaires et transport maritime

Potentiels projets porteurs à développer avec les Pôles de Compétitivité :

- Piste de projet de coopération technologique avec OCEANTEC (Parc technologique de la Mer issu d'un partenariat entre l'université fédérale du Rio Grande (FURG) et la municipalité de Rio Grande).
- Etudes réglementaires d'impact des activités pétrolières offshore sur l'environnement,
- Collecte et analyse et données en milieu marin

Le Programme prévisionnel

Dimanche 25 Octobre

Départ Paris, vol AF de 10h30
Arrivée à Rio de Janeiro
Accueil et transfert à l'hôtel
19h00 : Diner d'accueil

Lundi 26 Octobre

Rio de Janeiro / RJ
Réunion collective avec TECHNIP : présentation détaillée par le groupe d'un système en sous-systèmes et « mise aux enchères » auprès de fournisseurs potentiels (PLATEC) – *à confimer*
Entreprises : Programme de rendez-vous B2B individuels
Pôles : réunions de travail avec l'ONIP, le cluster Subsea et l'Agence de planification du secteur énergétique (EPE)

Mardi 27 Octobre

Rio de Janeiro / RJ
Réunions collectives entre les membres de la délégation et le Club de l'Energie (entreprises locales implantées à Rio) à Rio de Janeiro
Visite de la délégation française au Salon OTC BRASIL 2015
Rdv B2B sur le salon

Mercredi 28 Octobre

Rio de Janeiro / RJ
Visite collective à l'Institut National de Recherche Hidroviaire (INPH)
Programme de rdv B2B individuels
Départ pour Porto Alegre

Jeudi 29 Octobre

Porto Alegre / RS
Réunion sectorielle : opportunités de développement des secteurs Oil & Gas et de l'Environnement off-shore dans la région de Rio Grande do Sul
Entreprises : Programme de rdv B2B individuels
Pôles : réunions de travail avec la FIERG et le SEBRAE

Vendredi 30 Octobre

Porto Alegre - Rio Grande / RS
Visite technique du Port de Rio Grande
Entreprises : programme de rdv B2B individuels
Pôles : réunions de travail avec la FURG
Dîner de débriefing

NOTRE OFFRE

Date limite d'inscription : 20 juillet 2015

FORFAIT	Coût de la prestation	Subvention DGE	Montant final
Inscription à la mission des pôles mer	3582 €	1417 €	**2165 € HT** **2881.40 € TTC***

** La TVA en vigueur qui sera facturée s'applique sur le montant HT avant déduction des subventions.*

L'offre indiquée est soumise aux conditions suivantes :

- Voyages aériens : Les sièges sur les vols internationaux en classe économique seront réservés définitivement par Business France à réception de l'engagement de participation signé et des documents de présentation, et ce au plus tard le **20 juillet 2015**. Après cette date, le coût de participation indiqué ci-dessus ne pourra plus être appliqué.

- Hôtels : Business France prendra en charge les nuits d'hôtel, les petits déjeuners et les taxes de séjour. Tous les suppléments (téléphone, boissons, extra) seront à la charge de l'intéressé.

BUSINESS FRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, Business France accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.

Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent de :
• 8 sur 10 ont pu identifier de nouveaux contacts à potentiel.
• 4 sur 10 développent au moins un courant d'affaires dans les 2 ans (enquête IPSOS 2013).

➔ Confirmez dès à présent votre inscription en nous retournant :

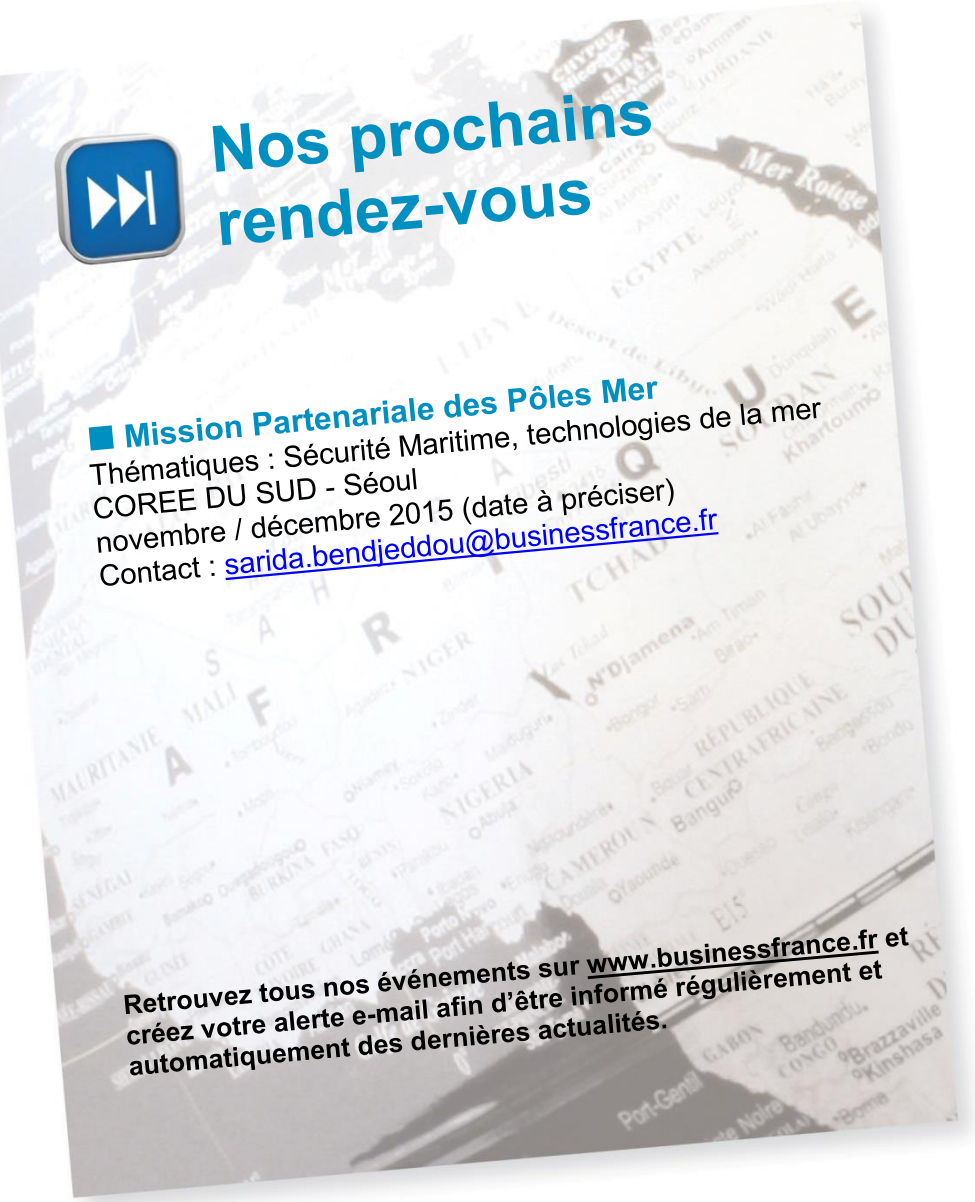
- **Votre bulletin d'inscription dûment complété et signé avant le 20 juillet 2015**

➔ Aides au financement

Financez les dépenses liées à votre développement international avec Bpifrance, en partenariat avec Business France (www.bpifrance.fr).

Pensez également à l'assurance prospection COFACE, partenaire de Business France, pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement.

bpifrance coface



Pour toute information complémentaire, contactez :

Business France Marseille

Sarida BENDJEDDOU
Tél : +33 (0) 4 96 17 25 29
sarida.bendjeddou@businessfrance.fr

Jean-Charles JUBENOT
Tél : +33 (0) 4 96 17 25 82
jean-charles.jubenot@businessfrance.fr

Business France Brésil
Bureau de Rio de Janeiro

Hamza BELGOURARI
Tél : +55 21 3974 6885
hamza.belgourari@businessfrance.fr

Arthur ORLANDO
Tél : +55 (21) 39 74 68 84
arthur.orlando@businessfrance.fr

Juliette DELATTRE
Tél : +55 (21) 39746891
Juliette.delattre@businessfrance.fr

Inscrivez-vous rapidement
et retournez-nous votre bulletin d'inscription ainsi qu'une présentation de votre société et de vos produits.

Date limite d'inscription :
Dans la limite des places disponibles

20 juillet 2015

BUSINESSFRANCE

Business France
77, boulevard Saint Jacques - 75014 PARIS
Tél : +33(1) 40 73 30 00 - Fax : +33(1) 40 73 39 79
www.businessfrance.fr

Crédit photos : fotolia.com - istockphoto.com